

ПРОЕКТЫ ЗАВТРАШНЕГО ДНЯ

Оцените масштаб
Экономический
потенциал
Монголии
сулит огромные
возможности

| 2

**Возвращение
в Улан-Батор**
Агентство
инвестразвития
Приангарья
открывает новое
представительство

| 3

Дорога тысячелетия
Сибиряки готовы
построить
автотрассы
у соседей

| 4



КУРС НА СБЛИЖЕНИЕ

ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ РАЗВИВАЕТ
СОТРУДНИЧЕСТВО С МОНГОЛИЕЙ

Сергей
Левченко:
На развиваю-
щийся рынок
легче зайти
и закрепиться

прямая речь

Иркутск — Улан-Батор: есть контакт!

В 2016 году впервые после многолетнего падения торговый оборот Иркутской области с Монголией показал прирост на 11 процентов.

СЕРГЕЙ ЛЕВЧЕНКО,
губернатор Иркутской области



НАСКОЛЬКО СУЩЕСТВЕННО ДЛЯ РЕГИОНА сотрудничество с соседним государством, в каких направлениях и с помощью каких инструментов будут развиваться международные контакты — об этом «РГ» спросила у губернатора Иркутской области Сергея Левченко.

РОССИЙСКАЯ ГАЗЕТА: Сергей Георгиевич, в феврале состоялось открытие представительства Агентства инвестиционного развития Иркутской области в Улан-Баторе. Но насколько необходима Иркутской области подобная структура в Монголии? Не лучше ли было направить эти силы и средства на поддержку бизнеса внутри региона?

СЕРГЕЙ ЛЕВЧЕНКО: Дискуссия о том, куда следует потратить деньги, — вечна. Тут сколько людей, столько и мнений. Но потенциал Монголии сегодня очень велик: в этом макрорегионе зреют огромные по масштабам проекты. Это экономический коридор Китай — Монголия — Россия, который, в силу нашего географического положения, пройдет через Иркутскую область. Это планы развития энергетики. Сегодня в Монголии наступил такой момент, когда существующие энергетические мощности устарели физически и требуют обновления, и вместе с тем экономика страны нуждается в резком увеличении выработки. Не замечать этих изменений неразумно. Нужно пользоваться ими: здесь могут быть востребованы наши ученые и проектировщики, строители и изготовители оборудования для энергетиков, специалисты по его эксплуатации. Это выгодно для нас и в обозримом будущем, и на долгую перспективу.

Другая перспективная для нас сфера — это сельское хозяйство и пищевая промышленность. Традиционно Монголия обеспечивает себя многими видами продуктов, даже готова сама поставлять на экспорт, например, мясо. Но есть примеры, когда наши предприятия находят нишу на местном рынке и поставляют яйца, птицу, растительное масло, молоко и молочные продукты.

Иркутская область долгое время теряла позиции на монгольском рынке, но в прошлом году эта тенденция была, наконец, переломлена. Думаю, те соглашения, которые были подписаны в рамках бизнес-миссии, проведенной совместными усилиями ТПП Восточной Сибири и Национальной торгово-промышленной палаты Монголии, те контакты, которые удалось установить предпринимателям, приведут к тому, что темпы роста нашего торгового оборота ускорятся. А чем больше будет экономических связей, тем больше будет потребность в новом производстве в Иркутской области. А это и налоги, и рабочие места. Поэтому считать развитие отношений с соседним государством напрасной тратой времени и средств — опрометчиво.

РГ: Хорошо, в таком случае зачем понадобилось создавать инвестиционное агентство? Ведь в регионе уже существует Корпорация по развитию Иркутской области? Зачем дублировать функции?

СЛ: Если вы заглянете в Устав Корпорации развития Иркутской области, то прочтете, что она может рассматривать только крупные проекты с объемом инвестиций от миллиона рублей. В то время как в регионе немало бизнес-идей на меньшие суммы. И идти таким предпринимателям сегодня особо некуда. У министерства экономического развития области иные задачи, оно физически не может предметно заниматься каждый бизнесом. Поэтому и была создана такая структура, которая взяла на себя данную работу.

И если вернуться к теме представительства, то «инвестиционное» не означает, что его работа будет ограничиваться одной экономикой. Мы разговаривали с мэром Улан-Батора и о культурных

связях, о совместных туристических проектах. Как звучало на открытии представительства, в идеале это должен быть Иркутский дом: для иркутян, приехавших в Монголию, для монголов, учившихся и живших в Иркутске.

РГ: Ранее речь шла об открытии представительства Иркутской области в Китае — состоится ли оно?

СЛ: Да, в Китае мы тоже будем открывать представительство, поскольку китайский фактор в экономике области становится все заметнее, игнорировать его нельзя. Также мы в 2017 году заключим соглашение с вьетнамской провинцией, со штатом в Индии, которые демонстрируют впечатляющие показатели развития и могут быть интересны для нашего бизнеса. В конце концов, на развивающийся, только формирующийся рынок легче зайти, чем на уже развитый со сложившимися, устоявшимися связями.

РГ: Во время визита у вас было много встреч: с мэром Улан-Батора, с председателем Государственного Хурала Монголии, с премьер-министром Монголии. Можете ли вы рассказать, о чем шла беседа на этих встречах?

СЛ: С мэром Улан-Батора мы обсудили взаимное участие российской и монгольской сторон в культурных, спортивных, экономических событиях наших стран. Это позволит укрепить связи между Иркутском и Улан-Батором. В частности, я пригласил господина Сундуйна Батболда на форум, который пройдет в конце марта в аэропорту Иркутска, и на водный форум, который мы готовим в сентябре. Мы ждем монгольскую делегацию на международном фестивале Алтаргана, который в 2018 году принимает Усть-Орда.

С премьер-министром разговор шел о необходимости продлить визы для студентов, которые летом работают в стройотрядах, — мы возрождаем международное студенческое движение, памятное старшему поколению. Сегодня ребята приезжают по туристической визе и вынуждены раз в месяц возвращаться домой для переоформления. Премьер-министр пообещал обсудить в правительстве вопрос продления для таких отрядовцев визы до 2,5 месяцев — как раз на срок летних каникул.

Мы также обговорили проблемы доступа на территорию Монголии молочной и птицеводческой продукции, которые накануне обсуждали с представителями иркутских производителей молочной продукции. Сегодня в Монголии действуют ограничения на поставку молока из-за рубежа, хотя собственное сельское хозяйство пока не обеспечивает необходимых надоев. Мы лоббируем ослабление заградительной политики в отношении наших компаний.

С председателем Государственного Хурала Монголии мы говорили о совместном развитии энергетики, участии Иркутской области в научных разработках, строительстве и эксплуатации энергетических сооружений. Разумеется, затронули вопрос о селенгинских ГЭС. Безусловно, Монголии необходимо развивать экономику, а для этого нужна развитая энергетика. Но ГЭС — далеко не самое оптимальное решение. В принципе, Улан-Батор готов обсуждать с нами взаимно приемлемые условия развития энергетики Монголии. Надо вести переговоры.

Мы также затрагивали вопрос о валюте расчетов при операциях между российским и монгольским бизнесом — сегодня это доллар, но, как заметили сами монгольские бизнесмены, доллар не является денежной единицей наших стран. Необходимо переходить на рубли и тугрики, на прямую конвертацию.

Я думаю, эти вопросы мы продолжим обсуждать на Российско-Монгольской межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, которую мы планируем провести в этом году в Иркутске. Соответствующее предложение уже отправлено в Минприроды РФ — под его эгидой состоится заседание комиссии, и Сергей Донской уже дал предварительное согласие ✕

беседовала/ ЕКАТЕРИНА ДЕМЕНТЬЕВА

сотрудничество

Возвращение в Монголию

В Улан-Баторе открылось представительство Агентства инвестиционного развития Иркутской области

ПОСЛЕ ПЕРЕРЫВА В НЕСКОЛЬКО ЛЕТ Приангарье вновь ясно обозначило свои интересы в Монголии. В церемонии открытия приняли участие чрезвычайный и полномочный посол России в Монголии Искандер Азизов, губернатор Иркутской области Сергей Левченко, мэр Улан-Батора Сундуйн Батболд, торговый представитель России в Монголии Максим Васильев, а также руководители российских и монгольских компаний.

— Приангарье всегда вносило существенный вклад в приграничное сотрудничество. Крупнейшие предприятия региона давно закрепились в Монголии, но надо искать новые связи. В прошлом году мы обсуждали возможность открытия этого представительства с руководителем Торгпредства России в Монголии Максимом Васильевым, и он поддержал эту идею, — выступил Сергей Левченко. — Я надеюсь, что это место станет настоящим Иркутским домом, способствуя тому, чтобы экономика органично дополняла культурные связи. Руководитель представительства инвестагентства Иркутской области в Монголии Антон Просекин подчеркнул, что исторические связи наших регионов имеют долгую историю: первым учебным заведением, открывшимся в Иркутске около 300 лет назад, была школа монгольского языка — уже тогда нужны были переводчики для успешной торговли между народами. Сегодня же поддержку международных экономических связей

берет на себя Агентство инвестиционного развития.

— Нам предстоит работать на нескольких направлениях, — отметил Антон Просекин. — В первую очередь, мы будем всемерно способствовать росту экспорта продукции иркутских предприятий на местный рынок. Кроме того, у монгольской стороны большой интерес к участию наших компаний в инфраструктурных проектах, например, в дорожном строительстве. И также мы сосредоточимся на привлечении монгольского бизнеса, финансовых кругов к совместным проектам на территории Иркутской области. Все меры поддержки, которые существуют в регионе, в первую очередь налоговые льготы для резидентов ТОСЭР и промышленных парков, станут нашим инстру-

ментом в развитии сотрудничества между странами.

Как оказалось, этого события ждали и в Монголии. Мэр Улан-Батора Сундуйн Батболд на церемонии открытия прямо назвал восстановление работы представительства в преддверии 80-летия области историческим событием и пообещал поддержку его деятельности.

Заинтересованность монгольской стороны доказала небольшая, но характерная деталь: буквально через пару часов после открытия в представительство позвонили из местной справочной компании и попросили контакты для внесения в монгольскую интернет-систему адресов и телефонов. Так с первого дня новое подразделение включилось в активную работу»



прямая речь

ЕВГЕНИЙ ЛИШТОВАННЫЙ, секретарь посольства России в Монголии:

— Мы много лет говорили, что нам нужна системность в работе на внешних рынках, в частности в Монголии. Наличие торгового представительства Иркутской области — это, безусловно, элемент такой системы.

МАКСИМ ВАСИЛЬЕВ, торговый представитель России в Монголии:

— Открытие представительства демонстрирует, что Монголия для России является стратегическим опорным пунктом внешней экономической политики на азиатском направлении. Монголия — одна из сторон в транспортном коридоре из России в Китай, а кроме того, для нас она — ворота в Азию, возможность выхода на развитые рынки Южной Кореи и Японии.

компетентно

Связующее звено

Как привести к общему знаменателю особенности бизнеса в Монголии и Приангарье?

ЯНА ШЕВЧЕНКО, генеральный директор Агентства инвестиционного развития



КАКИЕ ЗАДАЧИ СТОЯТ ПЕРЕД Агентством инвестиционного развития Иркутской области в Монголии и зачем открывать постоянное представительство в Улан-Баторе? Об этом «РГ» рассказала генеральный директор агентства Яна Шевченко.

ЯНА ШЕВЧЕНКО: У предпринимателей наших стран растет взаимный интерес к выходу на соседние рынки. Ведь численность населения Монголии и Приангарья сопоставима, практически нет языкового барьера — до сих пор немало монголов знают русский, относительно простая логистика —

расстояние от Иркутска до Улан-Батора можно преодолеть на автомобиле. Насколько это повышает привлекательность сотрудничества, показала бизнес-миссия, которую организовали Национальная торгово-промышленная палата Монголии и ТПП Восточной Сибири накануне официального открытия нашего представительства. 28 предприятий со всей области (а желающих было еще больше) вели переговоры с потенциальными партнерами в течение трех дней, и эта работа продолжилась и после возвращения в Иркутск.

РГ: Но неужели бизнес не в состоянии самостоятельно развивать эти связи? Нужна ли ему «надстройка» в виде представительства?

ЯШ: Для наших предпринимателей представительство, во-первых, может служить коворкингом, местом для проведения переговоров. Когда ты находишься на территории чужой страны, то всегда встает вопрос: где встретиться с потенциальными партнерами? В ресторане, в отеле — неудобно и непредставительно. А назначить встречу фактически на своей территории, где у тебя есть рабочий стол, компьютер, возможность что-то распечатать — это комфортно. Такие детали важны.

Во-вторых, в представительстве можно получить как юридическую, так и бизнес-консультацию. Например, банковская система Монголии очень отличается от нашей, и без помощи специалиста в ней не разобраться.

Наконец, агентство заинтересовано не только в продвижении наших предприятий за границей, но и в привлечении инвестиций в Иркутскую область. В Монголии сильный бизнес, который рассматривает создание предприятий в России. К нам уже обратился инвестор, желающий построить в области трикотажную фабрику, выпускать шерстяные, в том числе кашемировые, изделия.

Возможности представительства — проанализировать особенности нашего и монгольского рынков, банковских систем, практики ведения бизнеса, уложить их в систему взаимоотношений — важны обеим сторонам и позволят быстрее и эффективнее развиваться международным связям. У нас отличный командный потенциал для работы в Монголии.

РГ: В прошлом году в Улан-Баторе открылось торговое представительство РФ в Монголии. Планируете ли вы сотрудничать?

ЯШ: Мы провели рабочую встречу с руководителем торгпредства Васильевым и наметили возможные направления сотрудничества: в середине марта поедem на совещание по 32 приоритетным проектам, которые определило правительство Монголии. Мы готовы показать, что Иркутская область может предложить на правах партнера.

Кстати, кроме торгового представительства в Монголии работают структуры Федерального агентства по делам СНГ, соотечественников, проживающих за рубежом, и по международному гуманитарному сотрудничеству — с ними, без сомнения, тоже будем выстраивать работу, поскольку где экономические связи — там и культурные»

ООО «СПБ
СоюзСтрой»
готово принять
участие
в монгольских
проектах века

инфраструктура

Дорог хватит на всех

автор / ЕКАТЕРИНА ДЕМЕНТЬЕВА

МОНГОЛИЯ СТАВИТ ПЕРЕД СОБОЙ амбициозные планы: вписаться в азиатскую транспортную систему, построив целую сеть автомагистралей на своей территории. Для реализации амбиций, а сроки обозначены сжатые, до 2030 года, — потребуются колоссальные строительные мощности. Это дает возможность российским дорожникам выйти на монгольский рынок и закрепиться на нем. Среди тех, кто с интересом смотрит на восток, — иркутская компания ООО «СПБ СоюзСтрой». Предприятие хорошо известно в городе и области: оно работает с 1991 года. У него широкий спектр работы: строительство объектов гражданского назначения, строительство и ремонт автомагистралей, дорог и мостов, сетей тепло-и водоснабжения, благоустройство территорий и производство строительных материалов. Именно эта многопрофильность делает выход компании на азиатский рынок реальным.

БОРЬБА ЗА ВЫХОД НА МОНГОЛЬСКИЙ РЫНОК БУДЕТ НЕПРОСТОЙ: ЗДЕСЬ УЖЕ ДАВНО РАБОТАЮТ КИТАЙСКИЕ И ЯПОНСКИЕ ПОДРЯДЧИКИ

— Первоначально мы вышли с предложением гражданского строительства и продолжаем переговоры в этом направлении. Но вместе с тем мы нашли для себя нишу в строительстве дорожном — сегодня эта отрасль в Монголии развивается стремительно, в год строится десятки километров, а потребность в автомагистралях остается по-прежнему высокой. Власти намерены соединить все аймаки со столицей трассами с твердым покрытием. И сейчас мы ведем согласование с правительством Монголии нашего участия в одном из проектов, — рассказал заместитель генерального директора ООО «СПБ СоюзСтрой» Михаил Ветров. Один из объектов, который привлек внимание иркутских дорожников, — это 160 километров автотрассы от Улан-Батора в сторону Китая. Иркутяне признают, что борьба за выход на монгольский рынок будет непростой: здесь уже давно работают китайские и японские подрядчики. Да и российские дорожные компании из разных регионов тоже стремятся получить свою долю рынка. — Поскольку проект государственный, то подрядчик выбирается по конкурсу. Торги пройдут в конце весны. Мы, безусловно, будем в них участвовать, хотя конкуренты у нас сильные, — подтверждает Михаил Ветров. В числе конкурентных преимуществ ООО «СПБ СоюзСтрой» — коллектив высококлассных специалистов, опыт работы в суровых сибирских условиях, очень схожих с климатом Монголии. Среди других факторов, которые могут сыграть в пользу иркутян: практическое отсутствие языкового барьера — в Монголии до сих пор много специалистов

— Первоначально мы вышли с предложением гражданского строительства и продолжаем переговоры в этом направлении. Но вместе с тем мы нашли для себя нишу в строительстве дорожном — сегодня эта отрасль в Монголии развивается стремительно, в год строится десятки километров, а потребность в автомагистралях остается по-прежнему высокой. Власти намерены соединить все аймаки со столицей трассами с твердым покрытием. И сейчас мы ведем согласование с правительством Монголии нашего участия в одном из проектов, — рассказал заместитель генерального директора ООО «СПБ СоюзСтрой» Михаил Ветров.



В послужном списке компании — реконструкция ВПП аэропорта «Иркутск».

справка

В Монголии сегодня на повестке дня стоит 32 приоритетных проекта, не последнее место среди них занимает строительство дорог. Один из этих грандиозных проектов — «Дорога тысячелетия» — современная автомагистраль, которая пройдет через всю территорию Монголии, соединив новым транспортным коридором Россию с Китаем. Помимо нее планируется еще как минимум два коридора с выходом на российскую и казахстанскую границу.

среднего и руководящего звена говорят по-русски. А также монгольская система нормативов и стандартов, она начала формироваться еще во время сотрудничества с Советским Союзом и потому не сильно разнится с советскими, а значит, и российскими стандартами. Ну и, конечно, собственная производственная база тоже «добавляет очков» иркутянам. В структуре компании имеются собственный асфальтобетонный завод, который обеспечивает строительными материалами весь объем работ ООО «СПБ СоюзСтрой», битумно-эмульсионная установка. Предприятие освоило выпуск геоматериалов, ограждающих конструкций и металлоконструкций для строительства. Это позволяет контролировать качество работ на каждом этапе и обеспечить надежность сданного объекта. Неудивительно, что в послужном списке компании такие сложные и важные объекты в Иркутске и Иркутской области, как улица Карла Маркса, Нижняя набережная, 130-й квартал, Покровская развязка, Старокузьмихинское транспортное кольцо, участки Голоустненского тракта, участки дорог Еланцы — Хужир и Братск — Тулун, а также реконструкция взлетно-посадочной полосы аэропорта «Иркутск». Нетрудно заметить, что практически все объекты непростые — по геологическим и природным условиям, по техническим особенностям и масштабу работ. Скажем, реконструкция участка дороги на Большое Голоустное велась на скалистых грунтах. А на Старокузьмихинском кольце подрядчиком было уложено более 16 тысяч кубометров асфальта, произведен вынос как надземных, так и подземных инженерных сетей, возведены очистные сооружения, построены съезды, тротуары, нанесена разметка. И все это «СПБ СоюзСтрой» выполнил с опережением графика. — Мы также работаем и в других регионах — в Бурятии, Красноярском крае. Собственная производственная база дает нам возможность снижать себестоимость дорожного строительства и ремонтных работ, что немаловажно при участии в торгах на право получения подряда. Теперь бы мы хотели выйти на рынок Монголии, — поясняет представитель руководства компании. — Мы отдаем себе отчет в том, насколько это серьезный шаг. Чтобы работать в Монголии, необходимо обустроить производственную базу здесь. Мы планируем работать так же, как и в России — со своими строительными материалами, за исключением инертных, со своей техникой, своими специалистами — и инженерным составом, и рабочими. Поскольку до сих пор, к сожалению, экспортные пошлины в России не самые лояльные, и перевозка материалов из Иркутска приведет к их существенному удорожанию. При этом в ООО «СПБ СоюзСтрой» подчеркивают, что намерены продолжать работать и с прежними заказчиками. Тем более что и в Сибири фронт работ для дорожных строителей имеется. — Мы следим за инновациями в дорожной отрасли, готовы к новым задачам и открыты для сотрудничества с бюджетными и коммерческими заказчиками, — резюмировал Михаил Ветров *

Лакокрасочные материалы «Капитель» успешно конкурируют с именитыми брендами

технологии

Сделано в Сибири



⊕ «Капитель Иркутск» сегодня производит более 80 видов продукции под своей маркой.

автор / ОЛЕГ ТОЦКИЙ

ТРАДИЦИОННО ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ СЧИТАЕТСЯ экспортером сырья. Однако бизнес-миссия, осуществленная ТПП Восточной Сибири в феврале в Улан-Баторе, показала, что региональные предприятия готовы конкурировать и в высокотехнологичной сфере. Один из участников бизнес-миссии, иркутская компания «Капитель Иркутск» за 12 лет из дистрибьютора строительных материалов выросла в современное, без преувеличения уникальное, производственное предприятие. Лакокрасочный завод, складские комплексы, свой транспортный цех, современные лаборатории, цех органического синтеза — все это было создано с нуля и сегодня обеспечивает лакокрасочными материалами огромную территорию от Енисея до Тихого океана.

В чем же уникальность этого предприятия? Дело в том, что практически все крупные российские производители лакокрасочной продукции работают на готовых связующих материалах для краски — турецких и немецких латексах. Хотя сырье — мономеры — те же немцы и турки завозят из России, перерабатывают у себя и продают обратно втридорога. А «Капитель Иркутск» построила завод и производит — единственная в Сибири — собственные латексы из ангарского сырья, ни в чем не уступая известным брендам. Таким образом, в компании «Капитель Иркутск» в полной мере реализован принцип импортозамещения.

— Это, с одной стороны, — вопрос себестоимости, — поясняет Петр Крайкивский, главный технолог «Капитель Иркутск». — А с другой — вопрос качества. Вся наша продукция адаптирована к суровым сибирским условиям — она морозостойкая. Обычную краску возить непросто: когда «Капитель Иркутск» разворачивала продажи в соседних регионах, мы столкнулись с тем, что отправлять груз теплым транспортом дорого и на складах не всегда соблюдается температурный режим. И тогда мы решили эту проблему радикально — создали морозостойкие латексы для производства красок. Теперь нашу продукцию можно возить круглый год — хоть в Якутию, хоть в Монголию. И наконец, собственное производство позволяет нам гибко реагировать на ситуацию на рынке, меняя объемы выпуска и ассортимент; оперативно откликаться на потребности заказчиков, производя конечную продукцию практически с любыми заданными характеристиками — с особо прочным покрытием, устойчивую к внешним воздействиям, безвредную для здоровья. В том числе работать по спецзаказам, подбирая из нашего рецептурного портфеля необходимый продукт, или создавать новые, уникальные покрытия.

В качестве примера работы на заказ в компании любят приводить сотрудничество с Иркутским драматическим театром: фасад и крыша театра покрашены краской производ-

ЛАКОКРАСОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ «КАПИТЕЛЬ» — ПРОЧНЫЕ И БЕЗОПАСНЫЕ: В НИХ ИСПОЛЬЗУЮТСЯ ТОЛЬКО НАТУРАЛЬНЫЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ ПИГМЕНТЫ, ПОЭТОМУ ИХ МОЖНО ПРИМЕНЯТЬ В ДЕТСКИХ САДАХ И ЛЕЧЕБНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

ства «Капитель Иркутск». За четыре года эксплуатации цвет и структура покрытия остаются неизменными.

— Мы успешно работаем с Центром сохранения наследия. Для реставрации фасадов исторических зданий нами подобрана краска с колером из красной качугской глины — получается цвет и фактура натурального кирпича, — продолжает Петр Крайкивский. — Впрочем, заказы могут быть самые разные — кому-то нужна краска, чтобы на солнце не выгорала, кому-то, чтобы на морозе минус 30 высыхала.

Выбрать на самом деле есть из чего. «Капитель Иркутск» сегодня производит более 80 видов продуктов под своим брендом «Капитель» — грунтовки, лаки, эмали, пропитки для древесины, гидроизоляцию, клей, декоративную штукатурку и рельефные краски... Для торговых сетей из соседних регионов выпускает продукцию под их брендами. Спрос на иркутскую продукцию есть всегда — цена приемлемая, а краска не просто прочная, но и безопасная, без запаха, содержит антисептики-биоциды, убивающие микроорганизмы, и сертифицирована для применения в детских садах, школах и лечебных учреждениях.

— Наша продукция экологически чистая — в качестве основного сухого наполнителя мы используем чистейший байкальский мрамор. Наши акриловые эмали — особая гордость предприятия. Такая краска сохнет в течение часа, не имеет запаха, что позволяет, например, проводить ремонт в школах, детских садах и больницах без перерыва в деятельности этих учреждений. И главное, она дает устойчивое покрытие, которое можно мыть. Не протирать влажной тряпочкой — а именно мыть, со щеткой и мылом. И в отличие от крупных производителей, которые производят краску преимущественно белого цвета, а нужный оттенок придают, смешивая ее в колеровочном аппарате с цветными химическими концентратами, мы можем сразу выпустить нужный заказчику цвет с помощью заводских пигментов — стойких и безопасных. В производстве мы используем исключительно натуральные минеральные пигменты — они создавались тысячи лет окислением металлов в естественной среде. Поэтому цвет дают стойкий, не выгорающий на солнце, не меняющийся от воздействия кислорода, — перечисляет достоинства продукции директор предприятия.

В «Капитель Иркутск» подчеркивают, что мощности предприятия позволяют выпускать гораздо больший объем и более широкий ассортимент продукции, чем сегодня. Причем не только лаков и красок. Иркутяне начинают продавать свои технологии и латексы в других регионах, и даже государствах. Интерес уже проявили монгольские производители, крупный производитель в Красноярском крае, предприятия в Якутии и на Сахалине. Морозоустойчивость производимых в «Капитель Иркутск» латексов позволяет перевозить их обычным транспортом в любое время года, даже якутские морозы в минус 60 градусов не являются проблемой.

— Более того, собственный завод органического синтеза открывает нам выход в другие отрасли, где используются латексы, — строительных материалов, картонно-бумажную, горнорудную, — делится планами Петр Крайкивский. — Это очень перспективное направление. Владельцы предприятия активно инвестируют в научные разработки, в собственные лаборатории. Такой подход к ведению бизнеса в России на сегодняшний день редко удается встретить. Предприятие развивается с учетом долговременных перспектив, в компании «воспитывают» своих специалистов — химиков, технологов — высокого класса. Когда-то мы выросли из торговой компании в производственный комплекс, теперь мы хотим дорасти до ведущего химического предприятия Восточной Сибири»

лидеры

Совершенству нет предела

АО «Каравай» наращивает объем и ассортимент экспорта

автор / ОЛЬГА АНУФРИЕВА

ПРОДУКЦИЮ КОМПАНИИ «КАРАВАЙ» МОЖНО увидеть в магазинах Забайкалья и Алтая, Бурятии, Тувы, Красноярского края и, конечно, во всех уголках Иркутской области. Кондитерские изделия предприятия с удовольствием покупают и в Монголии — здесь ценят российские сладости. И для компании это далеко не предел — ни географии поставок, ни объемов производства. АО «Каравай» в прошлом году исполнилось 67 лет. В 1949 году открылся первый хлебозавод в Ангарске, и почти 25 лет ангарский хлеб и булочки поставляются в Иркутск и во все города Иркутской области. Но не только иркутянам, но и жителям Улан-Удэ и Красноярска хорошо известен бренд «Бельгийские пекарни» — кафе и отделы в магазинах притягивают арома-

том свежей, только что из духовки, выпечки. А три года назад компания приобрела кондитерскую фабрику «Амта», увеличив за прошлый год выпуск печенья, вафель и конфет вдвое. На экспорт же свою продукцию «Каравай» отправляет уже 24 года: вафли, печенье хорошо известны и пользуются большой популярностью среди жителей соседней Монголии. — Но пределу совершенства не существует. Мы бы хотели и расширить ассортимент той продукции, которую мы поставляем за рубеж, и войти в новые торговые сети, увеличить рынок сбыта, — рассказывает генеральный директор АО «Каравай» Ольга Денисова. Компания уделяет много внимания развитию своего нового актива — фабрике «Амта». В декабре прошлого года на фабрике открылась модернизированная вафельная линия на евро-

пейском оборудовании «VanMeer». Производительность после модернизации возросла до 400 килограммов продукции в час, ассортимент составил 43 наименования. Сегодня предприятие под брендом «Амта» стабильно наращивает объемы производства. В дальнейшем фабрика планирует продолжить техническую модернизацию карамельного цеха, увеличить долю фасованной продукции с внедрением новых видов кондитерских изделий в современной упаковке. — Продукция «Амты» хорошо зарекомендовала себя среди покупателей. Наша задача сегодня — добиться увеличения объемов поставок, как на традиционном для нас рынке, так и за счет новых партнеров. Бизнес-миссия в Улан-Баторе, организованная в феврале Торгово-промышленной палатой Восточной Сибири, продемонстрировала большой интерес к нашей продукции со стороны местных дистрибьюторов. График переговоров и встреч был очень плотный. Мы также планируем выход на большой, перспективный рынок Китая. Так что Монголия нам интересна еще и как транспортный коридор, — подчеркнула Ольга Денисова. Секрет ангарчан прост: новейшее европейское оборудование и передовые технологии, постоянная работа над



⬆ **Ольга Денисова.**
генеральный директор АО «Каравай»

созданием новых рецептур и бережное хранение традиционных, проверенных десятилетиями рецептов. И обязательно — строгие стандарты. В сумме это дает неизменно высокое качество продукции, что подтверждается наградами многочисленных конкурсов и чемпионатов профессионального мастерства. Но самым главным критерием оценки остается спрос покупателей — а он из года в год только растет»

РЕКЛАМА

справка

На сегодня АО «Каравай» — крупнейшее предприятие хлебобулочного и кондитерского производства в Восточной Сибири. В состав предприятия входят четыре производственные площадки: в Ангарске, Шелехове, Улан-Удэ и п. Белореченский. А также пять торговых марок: компания «Каравай» по производству хлебобулочных и мучных кондитерских изделий, шоколадная фабрика «Амта», занимающаяся выпуском конфет и кондитерских изделий, макаронная фабрика «Бискай», сеть пекарен и кафе «Бельгийские пекарни» и зерноперерабатывающее предприятие «Белореченские корма», а также широкая сеть фирменных магазинов и отделов в супермаркетах.

транспорт

Азия становится ближе

ЦАВС: монгольские перевозчики подключаются к глобальным системам бронирования и расширяют диапазон своих возможностей



⬆ **Татьяна Голубева.**
генеральный директор ООО «ЦАВС»

автор / ЕКАТЕРИНА ДЕМЕТЬЕВА

УСТОЙЧИВЫЕ ТРАНСПОРТНЫЕ СВЯЗИ — ОДНО из главнейших условий для укрепления экономического взаимодействия регионов и стран. Неудивительно, что на фоне партнерства Иркутской области и Монголии встал вопрос о развитии сообщения между Иркутском и Улан-Батором.

В феврале этого года в Улан-Баторе состоялась встреча губернатора Приангарья Сергея Левченко, директора Аereo Mongolia господина Баянмунха и генерального директора ООО «ЦАВС» Татьяны Голубевой. Обсуждались вопросы частоты и наполняемости рейсов, безопасности полетов, возможности приобретения билетов гражданами наших стран. — Аereo Mongolia выполняет локальные полеты по стране и в ближайшие аэропорты за границей. В России — это Иркутск. В своей нише у них серьезные планы на развитие: не так давно Аereo Mongolia вошла в глобальную дистрибуторскую систему Nahn Air. Это ведущий немецкий провайдер услуг для авиа- и железнодорожных партнеров, который позволяет малым и средним авиакомпаниям продавать свои услуги в мировых системах бронирования — Galileo, Amadeus, Sabre и др. Если раньше купить билет из Иркутска в Улан-Батор можно было только в консульстве Монголии, то сегодня это можно сделать в любом из 15 офисов продаж ЦАВС в Иркутской области или других агентствах, имеющих доступ к системам бронирования, — рассказала Татьяна Голубева. По словам Татьяны Голубевой, монгольская авиакомпания выразила го-

товность заменить воздушное судно с турбовинтового «Фоккера-50» на современный реактивный самолет, увеличить частоту рейсов в Иркутск, как только в этом возникнет необходимость. Сегодня самолет летает дважды в неделю. — Кроме того, мы обсудили запуск совместного с Korean Air туристического проекта: с апреля у «Корейских авиалиний» открывается прямой рейс из аэропорта Инчхон (Сеул) в Иркутск. Господин Баянмунх предложил совместно разработать продукт для тех корейских туристов, которые после посещения Иркутска и Байкала хотели бы попасть в Монголию, на Хубсугул, а затем уже оттуда вернуться в Сеул, — добавила гендиректор ЦАВС. В сфере международных железнодорожных перевозок тоже ожидаются серьезные изменения: маршрут поезда Улан-Батор — Москва изменится на

маршрут Улан-Батор — Иркутск. В РЖД стартовал пилотный проект системы «Экспресс», который позволит из России приобретать билеты на участки дороги в Монголию, Китай, Корею и отдельно со станций этих стран — билеты в Россию. — Это отличные новости для россиян, потому что до сих пор купить билет, скажем, из Улан-Батора или Пекина до Иркутска можно было лишь на территории этих стран. Теперь это не сложно сделать и в России, причем как через кассы РЖД, таки самостоятельно через сайт, — пояснила значение новшества Татьяна Голубева. Кроме того, монголы обратились к российской стороне с просьбой увеличить норму провоза багажа. Сегодня это 36 килограммов, в то время как таможенные нормы допускают беспошлинную перевозку 50 килограммов на человека»

РЕКЛАМА

досье

ЦАВС работает в Иркутской области почти 90 лет. Сегодня агентство занимается не только продажей перевозок и сопряженных с ними услуг, но и развивает туристическое, медицинское направления. В 2011 году компания ОАО «ЦАВС» вошла в группу компаний «МойРейс», объединяющую более 12 компаний от Калининграда до Владивостока.

Когда-то Монголию некоторые считали едва ли не шестнадцатой республикой СССР

сотрудничество

Совсем другая Монголия

Потом последовал период взаимного отдаления, когда Россия потеряла многие позиции в соседнем государстве. И вот наши страны вновь взяли курс на сближение. Однако сегодня нам приходится иметь дело с совсем другим партнером.

автор / ОЛЕГ ТОЦКИЙ

НОВЫЙ ХАРАКТЕР МОНГОЛИИ ПРОЯВИЛСЯ в 2014 году, когда занимавший в то время пост президента Цахиагийн Элбэгдорж инициировал трехстороннюю встречу глав Китая, Монголии и России в Душанбе. Впервые на таком уровне был поставлен вопрос взаимодействия и расширения сотрудничества стран Северо-Восточной Азии. Ав прошлом году на встрече глав государств в Ташкенте было подписано трехстороннее соглашение Монголии, России и Китая и программа создания экономического коридора между этими странами. Опираясь на эту программу, Монголия фактически заявляет, что из скромного поставщика сырья намерена превратиться в площадку для размещения совместных предприятий.

— В прошлом году наше правительство заключило с Японией договор о свободной торговой зоне. Это дает возможность совместным российско-монгольским предприятиям импортировать высокотехнологичное японское оборудование по льготным пошлинам. В свете экономических санкций, наложенных на Россию, создание СП в Монголии дает российскому бизнесу доступ к современным технологиям и инструментам, — откровенно сообщает председатель Национальной торгово-промышленной палаты Монголии Магван Оуюнчинмэг. — С другой стороны, Европейский Союз предоставил Монголии льготные условия для экспорта более 700 тысяч наименований продукции, производимой в стране. Это открывает совместным предприятиям выход на европейский рынок.

Впрочем, российский рынок соседей интересует не в меньшей степени. Им очень не нравится диспаритет в торговом обороте наших стран — к примеру, разница почти в десять раз между объемами экспорта и импорта Монголии с Иркутской областью. Стремясь выравнять эту диспропорцию, они методично добиваются снижения таможенных пошлин для своих товаров

прямая речь

КОНСТАНТИН ШАВРИН, президент Союза «Торгово-промышленная палата Восточной Сибири»:

— На протяжении многих лет Монголия остается стратегическим партнером Иркутской области. Мы — ТПП Восточной Сибири и Национальная торгово-промышленная палата Монголии — уже много лет успешно работаем вместе, развивая приграничное сотрудничество и прямые связи между иркутскими и монгольскими предприятиями. Сейчас в Монголии воссоздана инфраструктура для привлечения и поддержки инвестиций: вновь открылось Торговое представительство России, начало работу представительство Агентства инвестиразвития Иркутской области — все говорит о росте интереса России к этой стране. И не случайно бизнес-миссия иркутских предприятий в Улан-Баторе оказалась одной из самых многочисленных и успешных из всех подобных мероприятий, организованных нами. Мы не остановимся на этом: будем готовить большую иркутскую экспозицию на выставку, которая ожидается в рамках очередной трехсторонней встречи глав КНР, Монголии и России.

на российской границе и ликвидации нетарифных (транспортных, санитарных, ветеринарных) препятствий.

— Приведу одну цифру: в прошлом году Национальная торгово-промышленная палата Монголии провела 18 крупных зарубежных выставок, из них в России — ни одной. Ваши таможенные пошлины — даже на ввоз выставочных образцов — делают эту деятельность практически невозможной, — говорит генеральный секретарь НТПП Монголии Энэбиш Оюунтэгш.

Этим вопросам была посвящена встреча с Татьяной Валовой, министром по основным направлениям интеграции и макроэкономике Евразийской экономической комиссии Евразийского экономического союза, во время ее визита в Улан-Батор в январе этого года.

— Поскольку пересмотр тарифной политики в отношении только одного государства со стороны России, как нам объяснили, невозможен, то мы возлагаем большие надежды на соглашение о свободной торговле между Монголией и странами ЕАЭС, — пояснил Энэбиш Оюунтэгш.

Стремясь попасть на рынок сельхозпродукции, Монголия готова подтягивать свое сельское хозяйство и пищевую промышленность под ветеринарные и санитарные нормативы России.

Как пояснили в министерстве сельского хозяйства Монголии, сегодня правительство взяло курс на установление жесткого государственного контроля над ветеринарной службой, возвращение государственных ветеринарных ведомств (сейчас эта отрасль отдана на откуп частному бизнесу). При этом здесь ждут помощи специалистов из России и других стран ЕАЭС во внедрении стандартов и требований в сельском хозяйстве и пищевой промышленности для экспорта мяса на российский рынок, ветеринарных норм содержания скота, хотя и признают, что средств для массовой закупки вакцин для скота в государственном бюджете пока нет.

Иным словами, сегодня Монголия уже не желает идти в фарватере интересов своих более сильных соседей. Сегодня она имеет свои цели, и российскому бизнесу приходится с ними считаться ✕

Опора для света

автор / ОЛЬГА АНУФРИЕВА

ИРКУТСКИЙ ЗАВОД СБОРНОГО ЖЕЛЕЗОБЕТОНА (ИЗСЖБ) производит полный комплект конструкций для электросетевого строительства. В Национальной торгово-промышленной палате Монголии состоялась пре-



зентация нового продукта ОАО «Иркутский завод сборного железобетона» — составных железобетонных центрифугированных опор для ЛЭП. Они разработаны для электросетей Монголии с учетом больших расстояний и эксплуатации в условиях сурового степного климата. На рынок Монголии предприятие вышло с новым брендом «ИРКУТСК СТАЛЬ БЕТОН».

История завода — это шестьдесят лет успешной работы. Сегодня ИЗСЖБ способен полностью обеспечить объекты электросетевого строительства необходимыми комплектующими: металлическими и железобетонными опорами ЛЭП всех типов, фундаментами к ним и сборным железобетоном для монтажа. Завод выпуска-

ет более 400 наименований изделий, производит 10 тысяч тонн металлоконструкций в год, 60 тысяч кубометров железобетона и 140 тысяч кубометров товарного бетона. Его продукция поставлялась для строительства БАМа, газопровода «Сила Сибири», нефтепровода ВСТО, Богучанской и Бурейской ГЭС.

— Мы сохранили жесткие стандарты качества, унаследованные от советского периода истории завода, и вместе с тем внедряем современные технологии, модернизируем производство, расширяем ассортимент продукции. Высокий уровень сервиса и клиентоориентированный подход остаются нашими приоритетами, — подчеркнул генеральный директор Роман Майнер ✕



ОАО «Иркутский завод сборного железобетона»
664056, Иркутская область, г. Иркутск,
ул. Старо-Кузьминская, 91
т. +7 (3952) 48 66 06
info@irkutskstalbeton.ru
www.irkutskstalbeton.ru



скидка до
10%

ПРИ ПОДПИСКЕ
В РЕДАКЦИИ
«РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»
НА II ПОЛУГОДИЕ 2017



(391) 274 60 49
г. Красноярск

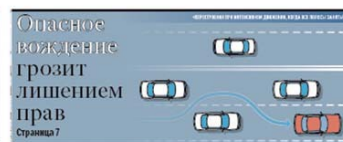
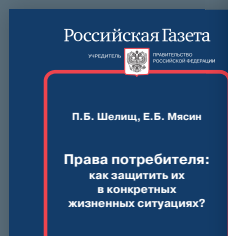
(3952) 288 381
г. Иркутск



podpiska@rg.ru



rg.ru/subs



Российская Газета

Общественно-политическая газета. Выходит с ноября 1990 года. Среда, 1 февраля 2017. № 247 (187). www.rg.ru

Только в «РГ» Юрий Трутнев рассказал, какие налоги будут платить собственники бесплатного дальневосточного гектара

Инициатива Минстрой предложил отказаться от жилья экономкласса
Квадратное уравнение

Закон кляки и когтя
Смогут ли депутаты ответить на вопрос: что делать с бездомными псами?

Российская НЕДЕЛЯ
Общественно-политическая газета

КТО ЗАДЕРЖАЛ ЛИТЕРНЫЙ ПОЕЗД С НИКОЛАЕМ II, УСКОРИВ ОТРЕЧЕНИЕ РОССИЙСКОГО ИМПЕРАТОРА

СТРЕЛОЧНИКИ 1917 ГОДА

реклама 12+

Выпуск подготовлен филиалом
ФГБУ «Редакция
«Российской газеты» в г. Красноярске
ДИРЕКТОР — Б. Кумышев
РЕДАКТОР — Д. Лапин

660049, г. Красноярск,
ул. Ады Лебедевой, 22
Тел.: (391) 274-60-49 (редакция),
274-60-59 (факс), 274-60-79
(отдел рекламы), e-mail: rg@krasrg.ru

Выпуск «Экономика.
Сибирский федеральный округ»
Выходит для читателей Сибирского
федерального округа

Страницы цветного тематического выпуска А1-А8
являются составной частью «Российской газеты».
Reg. № 302.28.09.1993 г.
Распространяются только в составе газеты